

Titre fonction: Account Manager Indirect Sales

Lieu: Bruxelles

Entrée en fonction: le plus rapidement

b•lite est un opérateur télécom belge indépendant pour l'Internet, la téléphonie et la télévision HD. b•lite se distingue en adoptant immédiatement les dernières technologies et en les proposant à des prix abordables, comparables à ce qui se fait ailleurs en Europe. Nous voulons donner un bon coup de pied dans la fourmière des opérateurs belges qui sont chers. b•lite a une volonté de transparence et ne communique que sur des faits concrets.

A la tête de b•lite, on retrouve une équipe dotée d'une longue expérience dans le secteur des télécoms (notamment dans le domaine de la téléphonie Voice over IP). L'apport des partenaires internationaux propulse b•lite à la pointe de la nouvelle technologie mobile: la 4G. b•lite vise explicitement cette génération d'hommes et de femmes qui vit dans le "cloud": ces personnes se concentrent sur les nouvelles technologies et souhaitent pouvoir accéder à toutes leurs données à tout moment, quel que soit l'endroit où elles se trouvent. Mais l'offre de b•lite concerne aussi les expats qui ne souhaitent pas installer de connexion internet fixe dans une résidence temporaire, les restaurants et les bars de la ville qui veulent être en ligne rapidement et facilement, les e-travailleurs qui passent du bureau au télétravail, les étudiants sur campus, etc.

L'offre 4G avec téléphonie, Internet et télévision HD de b•lite va se combiner idéalement avec ces modes de vie urbains, de manière flexible, ultra rapide et néanmoins abordable.

Description Fonction

En tant que Account manager Indirect sales vous aurez les responsabilités suivantes :

- Vous gérez et développez notre réseau de revendeurs à Bruxelles (magasins de téléphonie, ordinateurs...)
- Vous entretenez d'excellentes relations à long terme avec les revendeurs existants et ceux que vous avez dénichés
- Vous soutenez et motivez vos revendeurs à travers des formations, actions marketing, journées portes ouvertes...
- Vous atteignez vos objectifs de vente

Profil

- Vous êtes passionné, dynamique et persévérant
- Vous disposez de préférence d'un diplôme de l'enseignement supérieur
- Vous avez une première expérience dans les télécoms
- Vous avez une affinité avec l'Internet et une bonne connaissance de la Suite Office
- Vous êtes fort sur le plan administratif et êtes orienté service
- Vous êtes un réel chasseur de nouveaux revendeurs et vous savez comment les fidéliser
- Vous êtes doté d'une très bonne capacité de communication
- Vous avez une attitude flexible: travail occasionnel le soir et/ou le weekend
- Vous êtes de préférence trilingue (anglais-néerlandais-français)
- Vous possédez un permis de conduire B

Offre

- entreprise jeune et dynamique en pleine expansion avec un produit internet unique
- un emploi à temps plein
- un salaire fixe et des commissions
- avantages : abonnement téléphonique, assurances, chèques-repas, ordinateur portable, voiture de société