

Title functie: Account Manager Indirect Sales

Locatie: Brussel

Indiensttreding: onmiddellijk

b•lite is een jonge, onafhankelijke Belgische telecomoperator voor internet, telefonie en HD televisie. b•lite maakt het verschil door de recentste technologieën onmiddellijk in te zetten tegen betaalbare prijzen op Europees niveau. We willen de dure Belgische operatoren wakkerschudden. b•lite wil transparant zijn, en communiceert alleen met concrete feiten. Aan de leiding staat een team met jarenlange ervaring in de telecomsector (onder andere Voice Over IP telefonie). Dankzij inbreng van internationale partners staat b•lite aan de spits van de nieuwste mobiele technologie: 4G.

b•lite is er voor de nieuwe generatie vrouwen en mannen die in de "cloud" leven: zij focussen op nieuwe technologie, en willen al hun info op elk moment kunnen raadplegen, waar hun leven zich ook afspeelt. Denk maar aan expats die geen "vast" internet in hun tijdelijke woonst willen halen, restaurants en urban bars die snel en makkelijk online willen, e-workers die switchen tussen kantoor en thuiswerk, studenten op kot, enzovoort. Het 4G-aanbod met telefoon, internet en HD televisie van b•lite maakt voortaan hun urban lifestyle volledig flexibel, betaalbaar en ultrasnel.

Functie beschrijving

Als Account manager Indirect sales bent u verantwoordelijk voor :

- de ontwikkeling van ons dealer netwerk te Brussel (Computer-, telecomshops...)
- het onderhouden van een uitstekende relatie met de door u aangesloten klanten
- het ondersteunen van uw dealers door training, marketingacties, opendeurdagen...
- het behalen van uw verkoopobjectieven

Profiel

- Gedreven, dynamisch, doorzettingsvermogen
- Bij voorkeur een diploma van hoger onderwijs
- Werkervaring in een gelijkaardige omgeving
- Ervaring in de telecom
- Internet minded, goede kennis van Microsoft office
- Administratief sterk en servicegericht
- Een hunter die nieuwe klanten vindt en ze daarna weet te houden
- Flexibel, occasioneel avond en weekendwerk.
- Rijbewijs categorie B
- Bij voorkeur drietalig Frans – Engels – Nederlands
- Communicatief vaardig

Aanbod

- Jong en dynamische bedrijf in volle ontwikkeling met een uniek Internet product.
- Een voltijdse betrekking, een motiverend salaris bestaande uit een vast gedeelte + een variabel commissieloon , tal van extralegale voordelen en een bedrijfswagen